

Добрый день, Сергей Михайлович!

Вы тратите огромный бюджет на участие в таких мероприятиях, как DOCFLOW (на аренду площади, стенд, аренду мебели и т.д.) и получаете в среднем 50 контактов, а из них всего 20 лидов. И как показывает практика, на выставке или конференции не всегда есть время подробно узнать потенциального клиента, он может просто, проходить мимо, взять ваш буклет с визиткой и никогда не позвонить.

Возможно ли **узнать больше о своем клиенте** и повысить качество лида (квалифицировать его), а также **увеличить количество посетителей** стенда и повысить конверсию, при этом **потратив всего на 9500 рублей больше?**

Что вы скажете, если стоимость лида, начиная с 51 посетителя вашего стенда, будет равна 950 рублей?

Потратив дополнительные 9500 рублей на мероприятии, **вы уменьшите стоимость привлеченного контакта и лида в 2 раза!**

Это возможно!

Привлечь на **30% больше посетителей** на стенд и собрать **в 2 раза больше лидов** с выставки или конференции можно за счет выделенной кофе-зоны, где посетителей угощают настоящим зерновым кофе из кофемашины. Аромат кофе привлекает внимание к вашему стенду. Ваши консультанты успевают заговорить с посетителем выставки и имеют возможность пригласить на кофе. Пока кофе готовится у них есть возможность узнать о потребностях клиента максимум информации, пока клиент пьет кофе они успеют получить его контакты и заполнить анкету.

В среднем компания-участник выставки тратит около 700 000 рублей на аренду площади, возведение стенда, аренду оборудования и мебели. За день выставки, при активной работе консультантов, удастся собрать около 50 анкет, при условии, что через ваш стенд пройдет и заговорит с вами чуть больше 300 посетителей (из всего, пришедших на мероприятие, 1500 посетителей).

Так средняя стоимость 1 контакта составляет $700\ 000/50 =$ **14 000 рублей**.

Средняя стоимость 1 лида составляет $700\ 000/10 =$ **70 000 рублей**

При заказе пакета «Только кофе» на 150 порций кофе с доставкой кофе машины и обслуживанием в течении 5 часов, вы сможете привлечь около 400 посетителей на ваш стенд и получить 100, а не 50 анкет.

Стоимость 1 контакта соответственно составит $709\ 500/100 =$ **7 095 рублей**.

Стоимость 1 лида соответственно составит $709\ 500/20 =$ **35 475 рублей**

Интересное предложение?

Я готов ответить на ваши вопросы или оформить заказ в любое удобное вам время!

Мои контакты:

Телефон: +7 (985) 005-02-75

Email: info@localcoffeeshop.ru

Если сообщите в течении двух недель о своих планах по участию в выставках или конференциях, я предоставлю вам 10% скидку на любой из наших пакетов, включая пакеты по организации кофебрейков.

Кофебрейки мы тоже организуем, если вам интересно каким образом они помогут повысить результативность организуемых вами бизнес-завтраков или конференций, напишите мне в обратном письме.

С уважением,

Алексей Абаджев

+7 (985) 005-02-75

<http://coffeebreak.localcoffeeshop.ru/>